



2008-04-17

Chair of Emerging Economies and Technologies

Q&A

- [Peux-tu clarifier de façon ce qui relèverait de la Chaire et ce qui resterait du domaine de ton activité privée de Conseil ?](#)
- [Peux-tu affiner les éléments financiers du Business Model de plate-forme de service ?](#)
- [Qui verse combien et quand à la Chaire ?](#)
- [Que promet la Chaire et à qui ?](#)

Peux-tu clarifier de façon ce qui relèverait de la Chaire et ce qui resterait du domaine de ton activité privée de Conseil ?

Il est difficile de comparer une Chaire qui n'existe pas encore avec une activité professionnelle qui existe depuis quinze ans. Par contre, l'intention est de faire bénéficier l'école (et les élèves) des opportunités, des réseaux et des activités développer par LHST. LHST sarl est un cabinet de conseil, un certain nombre d'activités complémentaires seront plus logiquement ou plus rentablement menées dans le cadre d'une Chaire.

Peux-tu affiner les éléments financiers du Business Model de plate-forme de service ?

Le modèle est basé sur la notion d'un « two-sided market » où les activités de la Chaire sont proposées afin de croître les interactions entre les écoles et les entreprises. Ces précisément la qualité de ces interactions qui fourniront un flux de revenus pour le projet.

Qui verse combien et quand à la Chaire ?

En règle générale, les entreprises (la cible étant les grands groupes internationaux) payeront une cotisation annuelle pour bénéficier des services de la Chaire. Les écoles fourniront une aide en nature (locaux, secrétariat, mise à disposition d'un certain nombre de journées/prof).

Et que promet la Chaire et à qui ?

Les services proposés de la Chaire aux entreprises comprennent les études de cas, la création de contenu, et la formation. Les services proposés aux écoles comprennent la formation, les sujets de recherche, les stages, et une source de revenus complémentaires. Ces services évolueront dans le temps en fonction des demandes de ses cotisants.